

AVELIA

- L'énergie de demain -

L'ÉCART SE CREUSE MAINTENANT

**Il y aura les entreprises qui
auront mis l'IA au travail.
Et il y aura les autres.**

L'écart ne se joue pas sur la technologie : elle est accessible à tout le monde, au même prix.
Il se joue sur le temps que chacun récupère, chaque semaine, sur des tâches que personne
n'a envie de faire.

L'administratif

Contrôler les factures, rapprocher les commandes, relancer les impayés.
Des heures chaque semaine, aucune valeur ajoutée, et des écarts qui passent inaperçus.

Le commercial

Ressaisir un devis, trier une boîte mail partagée, tenir un fichier de prospection à jour. Autant de temps qui ne va pas au client.

L'organisation

Replanifier une tournée, monter un dossier d'aide, rédiger un compte rendu. De la coordination pure, à refaire chaque semaine.

METTRE L'IA AU TRAVAIL

Six chantiers concrets pour une PME : ce que ça donne sans, ce que ça donne avec, et par où commencer sans tout casser.

Sur vos outils

pas un logiciel de plus à acheter

Sur vos règles

vos procédures, pas un modèle générique

Chez vous

vos données restent vos données

AVELIA SAS, distributeur spécialisé chauffage, ventilation, climatisation, photovoltaïque et génie électrique.

3 Ter rue des Tuileries, 35310 Bréal-sous-Montfort · SIRET 106 570 005 00012

Document indicatif. Chaque chantier est cadré après un état des lieux de votre organisation et de vos données.

Aucun de ces six chantiers ne demande de changer de logiciel de gestion.

Chacun se met en place seul, se mesure au bout de quelques semaines, et se retire s'il ne sert pas. C'est ce qui fait la différence entre un outil adopté et un projet abandonné.

Le chantier	Sans l'IA	Avec l'IA
Contrôle des factures fournisseurs	On vérifie par sondage, faute de temps. Les écarts de prix et les doubles facturations passent.	Chaque facture confrontée à la commande et au tarif négocié. Seuls les écarts remontent, pour décision.
Saisie des devis	On ressaisit à la main depuis un mail, un plan ou un tableau reçu du client.	Le document est lu, les lignes proposées avec les références du catalogue. Il reste à relire et valider.
Gestion des plannings	Un tableau que chacun met à jour quand il y pense. Un aléa, et toute la semaine se refait à la main.	Les contraintes posées une fois : compétences, secteurs, durées. Les tournées se replanifient à chaque imprévu.
Dossiers d'aides et de subventions	On renonce à des dossiers parce que le montage prend plus de temps que ce qu'il rapporte.	Les critères vérifiés en amont, les pièces rassemblées, le dossier prérempli et les délais suivis.
Traitement des mails	Une boîte partagée où l'urgent se noie dans le reste, et où une demande sur dix reste sans réponse.	Tri par nature et par urgence, résumé des longs échanges, réponse proposée. Rien ne reste en attente sans qu'on le sache.
Prospection	Un fichier acheté, appelé au hasard, périmé au bout de six mois.	Un ciblage tenu à jour à partir de signaux publics, et une première approche déjà rédigée pour chaque cible.

Cette liste n'est pas limitative : tout ce qui est répétitif, écrit et vérifiable peut être repris de la même façon.

Ce que ça ne fait pas

- **Ça ne décide pas à votre place.** La machine propose, quelqu'un valide. Sur une facture comme sur un devis.
- **Ça ne répare pas des données fausses.** Un catalogue mal tenu produira des propositions mal tenues.
- **Ça ne remplace pas le métier.** Ça libère le temps de ceux qui l'ont pour qu'ils s'en servent.

Par où commencer

Pas par le sujet le plus stratégique : par le plus **vérifiable**. Trois questions suffisent à trier :

- La tâche revient-elle chaque semaine ?
- Le bon résultat se reconnaît-il sans expertise ?
- Une erreur se rattrape-t-elle sans dégât ?

Les garde-fous, dès le premier chantier

Toute action de masse est **simulée et chiffrée avant d'être exécutée**, chaque valeur remplacée est **journalisée** pour permettre le retour arrière, et le contrôle porte sur **ce que voit l'utilisateur**, jamais sur ce que l'outil croit avoir fait. C'est ce qui sépare un outil qu'on garde d'un outil qu'on débranche au bout d'un mois.

Aucun de ces six chantiers ne demande un budget de transformation.

C'est précisément pour cela que l'écart va se creuser vite : rien n'empêche vos concurrents de commencer lundi. Dans deux ans, il y aura les entreprises qui auront pris ces heures-là, et celles qui les paieront encore.



Une heure pour en parler

Sans engagement : on regarde ce qui vous coûte du temps, et on dit franchement ce qui est faisable et ce qui ne l'est pas.



AVELIA+

L'accompagnement technique et administratif.